

**《A Job with Perspectives》**

自 1966 年以来，瑞士的 Telsonic 集团一直代表着欧洲、美洲和亚洲的工业超声波解决方案。不断创新的精神使得 Telsonic 已经在许多应用领域中开发出能为客户带来附加价值的优势。由公司所有人领导的企业拥有超过 250 名高素质员工，专门从事塑料和金属焊接以及利用超声波进行清洁和筛查。全球客户，尤其是汽车、包装和医疗技术行业的客户，都非常认可 Telsonic 的综合性服务以及它所提供的可用于工厂建设和完整焊接系统组装的各种超声波组件。

我们诚邀以下优秀人才加入我们的团队

## Sales Engineer 销售工程师

深圳，中国 / 上海，中国

### 工作职责

- 通过电话、展会、会议等各种渠道开发客户并制定销售计划
- 与技术团队合作为客户提供技术解决方案
- 开发工业或制造业的新客户
- 培养和维持客户关系，提高客户满意度
- 完成企业定制的销售指标
- 售后的协调支持工作

### 任职要求

- 教育背景及经验：
  - 本科学历，工程学、机械等相关专业
  - 流利的英语听说读写能力
  - 优秀的销售能力及客户开发经验
- 具备主动开拓性、组织能力和良好的时间管理能力
- 善于沟通、具有较强的团队合作精神
- 优秀的书面和口头沟通能力
- 优秀的谈判技巧
- 熟练使用计算机、办公软件等

### 我们提供

- 超声波行业领导者之一的地位
- 高品牌价值、多元的国际化视野
- 和谐的工作环境，扁平的管理制度和开放的企业文化氛围
- 以目标导向的积极工作团队

### 工作地

泰索尼克超声波设备有限公司  
广东省深圳市南山区中山园路9号君翔大厦A栋3楼A  
[www.telsonic.com](http://www.telsonic.com)

如果您对我们的机会感兴趣，  
请联系泰索尼克中国招聘负责人徐小姐 电话：+86 755 2731 2038.  
或者投递您的简历至我们的邮箱：[lisa.xu@telsonic.cn](mailto:lisa.xu@telsonic.cn)