

**« Ein Job mit Perspektiven »**

Die Schweizer Telsonic Gruppe ist seit 1966 mit industriellen Ultraschall-Lösungen in Europa, Amerika und Asien vertreten. Ständige Innovationen tragen dazu bei, dass sich Telsonic in vielen Anwendungen einen Vorsprung erarbeitet hat, der Kunden Mehrwert bietet. Mit über 250 hochqualifizierten Mitarbeitern ist das inhabergeführte Unternehmen auf das Kunststoff- und Metallschweißen sowie das Reinigen und Sieben mit Ultraschall spezialisiert. Weltweit schätzen Kunden, unter anderem in den Branchen Automobil, Verpackung und der Medizintechnik, die umfassenden Dienstleistungen und das breite Sortiment an Ultraschallkomponenten für den Anlagenbau sowie die kompletten Schweißanlagen.

**Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen  
(Global) Key Account Manager Metallschweißen m/w/d  
Fürth, Deutschland****HAUPTAUFGABEN**

- Intensive Betreuung von globalen Key Accounts Tier 1
- Ausbau des Geschäftsvolumens mit den Key Accounts durch Erschließung/Forcierung neuer Geschäftsfelder
- Entwicklung von Account-spezifischen Vertriebsstrategien im Rahmen der globalen Ausrichtung/Vorgabe
- Erstellung von Absatzplanungen sowie Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Kompetente anwendungstechnische Beratung und Schulung der Kunden
- Core Team Mitglied im Projektmanagement
- Als Bindeglied der Kommunikation zwischen Schlüsselkunden und internen Teams fungieren
- Affinität zur Automobilbranche und Lust den Wandel aktiv mit zu gestalten
- Bereitschaft zu nationalen/internationalen Dienstreisen

**WIR BIETEN**

- Eine vielseitige Aufgabe in einem der führenden Unternehmen der Branche
- Eine interessante Tätigkeit in einem dynamischen, internationalen Umfeld
- Spannendes und wachsendes Marktumfeld mit Potential
- Mitarbeit bei der Unternehmensentwicklung in einem ambitionierten und internationalen Unternehmen
- Einen attraktiven Arbeitsplatz und eine angemessene Vergütung und Sozialleistungen eines modernen Unternehmens.
- Zentrale Lage & modernes Büro

**ANFORDERUNGSPROFIL**

- Bachelor/Master-Abschluss im kaufmännischen/technischen Bereich (Wirtschaftsingenieur, Betriebswirtschaft)
- Fundierte Vertriebserfahrung (mind. 5 Jahre) als Key Account Manager von erklärungsbedürftigen Produkten
- Technische Affinität und umfassende Marktkenntnisse im Bereich Metall-Ultraschallschweißen wünschenswert
- Erfahrung im Management von internationalen Vertriebsprojekten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, ggf. weitere Sprachen
- Hands-on Mentalität, Teamgeist und globales Mindeset
- Interkulturelle Kompetenz
- Sehr gute Anwenderkenntnisse in MS-Office

**ARBEITSORT**

**TELSONIC GmbH**  
**Dieter-Streng-Str. 7**  
**90766 Fürth**  
**Tel. +49 911 622 104 0**  
[www.telsonic.com](http://www.telsonic.com)

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Herr Ernst Röhlich gerne zur Verfügung, Telefon +49 911 622 104 0.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder E-Mail an [jobs.de@telsonic.com](mailto:jobs.de@telsonic.com).